

YIL: 2019 - SAYI 32
www.ukub.org.tr

BASMAKALIP

ULUSAL KALIP ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ BÜLTENİDİR



YERLİ KALIP GÜÇLÜ SANAYİ



ULUSAL KALIP ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ

SAHİBİ

Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği adına
Yönetim Kurulu Başkanı Şamil ÖZOĞUL

YAYIN DANIŞMANI KURULU

Prof. Dr. Bilgin KAFTANOĞLU
Prof. Dr. Cemal ÇAKIR
Prof. Dr. M. Emin YURCİ
Prof. Dr. Ali ORAL
Prof. Dr. Çetin KARATAŞ
Prof. Dr. Murat YAZICI
Doç. Dr. Abdil KUŞ

YAYIN YÖNETMENİ

Ahmet KOÇ

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ

Ahmet KOÇ

EDİTÖR

Seda NALBANT
Safiye BOZDAĞ

REKLAM

Seda NALBANT
Safiye BOZDAĞ
T: (224) 261 58 92
F: (224) 261 58 93

GRAFİK TASARIM

Erdal CAN - Line TV

BASKI

Magic Digital Copy & Print Center

YAYIN TÜRÜ

Ocak - Aralık 2019

Alaaddinbey Mahallesi
Pazar Caddesi Sera Plaza
No: 29D Nilüfer / BURSA

T: (224) 261 58 92
F: (224) 261 58 93

www.ukub.org.tr

BASMAKALIP, Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği faaliyetlerinin üyeleri arasında paylaşımı ve gelişimi amacıyla hazırlanmış bir bültendir. Bu dergideki yazı ve resimler kaynak belirtmek suretiyle kullanılabilir.

İÇİNDEKİLER

- 04 UKUB 18. Olağan Mali Genel Kurul Toplantısını Gerçekleştirdi
- 05 Kalıp Sektörü UKUB İftar Yemeği'nde Buluştu
- 06 Kalıpcılık Sektörüne Yönelik Eğitimler
- 07 TÜBİTAK 2242 Programı İstanbul Bölge Yarışması Ödül Töreni
- 08 UKUB Kurumsal İletişim Sorumlusu Safiye Öz Dünya Evine Girdi
- 10 UKUB, Metal Expo Fuar Açılışında ve "Takım Çeliği, Endüstriyel Kalıp Üretimi ve Isıl İşlem" Panelinde Yer Aldı
- 12 Kalıp Sektörü Zirve'de Bir Araya Geldi
- 16 UKUB Automotive Meetings Bursa'ya Katıldı
- 18 Ticari Ünvan Seçimi ve Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
- 20 İhracatçı Kobi'ye KOSGEB Destekleri
- 22 Üyelerden Haberler
- 26 Üye Tanıtımları





Şamil ÖZOĞUL

UKUB
9. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli Üyeler,

Sivil toplum kuruluşları, endüstriyel, ekonomik, sivil ve kültürel değerleri korumak ve geliştirmek adına toplumsal katılımı artırmaya yönelik önemli bir rol üstlenirler.

STK'lar, belirlenen hedeflerin ifade edilmesi ve gerçekleştirilmesiyle ilgilidir. Bu hedefleri kurucuları, yöneticileri, üyeleri ve yararlanıcılarının ortak değerleriyle başarırlar, insanlara yerel, ulusal ve küresel olarak hizmet edebilme fırsatı sunarlar.

Demokrasi kültürünün hayat verdiği sivil toplum kuruluşları, demokrasinin gelişmesine de katkıda bulunurlar.

STK'lar, farklı altyapılardan, farklı bakış açılarından, benzer iş alanlarına, ilgilere sahip insanların bir araya gelmesine ve katılımda bulunmasına imkân sağlayarak yenilikçiliğe ve problem çözme kapasitelerini artırmaya yönelik önemli katkıda bulunurlar.

STK'lar, kişilere, firmalara ve nihayetinde ülkenin ekonomik kalkınmasına doğrudan katkıda bulunarak, gelişmeye yönelik faaliyetler açısından kimi zaman devlet ve hükümetten de fazla bir rol üstlenirler.

Bir sivil toplum örgütü, inanç ve girişim özgürlüklerinin, laik hukuk devletinin, katılımcı demokrasi anlayışının, liberal ekonominin, rekabetçi piyasa ekonomisinin kurum ve kurallarının ve sürdürülebilir çevre dengesinin benimsendiği bir toplumsal düzenin oluşmasına ve gelişmesine katkı sağlamayı amaçlamalıdır.

Sivil Toplum Kuruluşlarının Rolü ve Önemi

Atatürk'ün gösterdiği hedef ve ilkeler doğrultusunda, Türkiye'nin çağdaş uygarlık düzeyini yakalama ve aşma anlayışı içinde, kadın-erkek eşitliğini siyaset, ekonomi ve eğitim açısından gözetilen bir bilinçle çalışmalar gerçekleştirmek, bir sivil toplum örgütünün önceliği olmalıdır.

Türkiye'nin küresel rekabet düzeyinde tanıtımına katkıda bulunmalı, uluslararası ekonomik, sosyal ve kültürel ilişki, iletişim, temsil ve işbirliği ağlarının geliştirilmesi için çalışmalar yapmalıdır.

Küreselleşme sürecinde rekabet gücünün ve toplumsal refahın, istihdamın, verimliliğin, yenilikçilik kapasitesinin ve eğitimin kapsam ve kalitesinin sürekli artırılması yoluyla yükseltilmesini esas almalıdır.

Sektörel gelişmeyi hızlandırmak için araştırma yapmalı, görüş oluşturmali, projeler geliştirmeli ve bu kapsamda etkinlikler düzenlemelidir.

Ülkemizin ekonomik ve sosyal kalkınmasında sektörel ve bölgesel potansiyelleri en iyi şekilde değerlendirerek ulusal ekonomi politikalarının oluşturulmasına katkıda bulunmalıdır.

Kendi sektörü adına, görüş ve önerilerini ulusal ve uluslararası makam ve kuruluşlara ve kamuoyuna doğrudan ya da dolaylı olarak basın ve diğer araçlar aracılığı ile ileterek, düşünce ve hareket birliği oluşturmayı hedeflemelidir.

Üyelerinin evrensel iş ahlakı ilkelerine uygun faaliyet göstermesi yönünde çaba sarf etmeli, iş ahlakına uymanın ülke kaynaklarımızın etkin ve verimli bir şekilde kullanılmasına katkı sağlayacağı bilincini yaymalı ve yaygınlaştırmalıdır.

İş dünyasında ve kendi sektöründe iş ahlakını savunarak, iş ve toplum ahlakının onaylamayacağı yöntemlere başvurmamalı, bu ilkenin yerleşmesine ve iyileşmesine katkıda bulunmalıdır.

Bir sivil toplum örgütünün, en başta yöneticileri ve tüm üyeleri, tüm faaliyetlerinde, ulusal ve evrensel hukuk normlarına saygılı olmalı, yasaların öngördüğü yönetsel ve denetimsel tüm yükümlülükleri yerine getirmelidir.

Bir sivil toplum örgütünün yöneticileri;

Saklı tutulması gereken veya örgütün genelini ilgilendiren hiçbir konu, bilgi ve faaliyeti, şahsi veya bağlı oldukları kurum çıkarları için kullanmamalıdır.

Kendilerinin veya başkalarının mesleki ve mali durumları ile ilgili yanıltıcı açıklama ve tanıtım yaparak, aldatıcı ve yanlış yönlendirici davranışlarda bulunmamalıdır.

Çalışanlarıyla olan ilişkilerinde dürüstlük, eşitlik, güvenli ve sağlıklı bir çalışma ortamı sağlama, kişiliklerine saygı duyma, kişisel gelişimlerine katkı sağlama ilkelerine uygun hareket etmelidir.

Değerli Dostlar,

UKUB yönetim kurulu üyeleri olarak, geçtiğimiz 10 yıl boyunca saydığım tüm bu amaç ve ilkelere uygun hareket etmeye azami özen gösterdik. Bunca yıldır büyük bir uyum, birlik ve beraberlik içerisinde çalışarak başardıklarımızda, tüm bu ilkeleri dikkate almamızın büyük katkısı oldu.

Başaramadıklarımızda nelerin eksik veya fazla olduğunun da farkındayız.

2020 yılında yapılacak seçimli genel kurulda görevi, bugüne kadar bağlı kaldığımız ilkelerimize uygun hareket ederek UKUB bayrağını çok daha ileriye taşıyacağını umduğumuz, bizim başaramadıklarımızı başaracak, sorumluluk alacak, 'elini taşın altına sokacak', yeni bir yönetime devredeceğiz.

UKUB Yönetim Kurulu olarak, yeni dönemde görev alacak yönetim kuruluna ilkelerimiz çerçevesinde hareket ettiği müddetçe en büyük desteği yine bizlerin vereceğinden kimsenin şüphesi olmasın.

Genel Kurulumuzda yeni Birlik Yönetim Kurulu'nun göreve gelmesinin ardından, Yalova Kalıp İmalat İhtisas OSB Yönetim Kurulu'nda görevli arkadaşlarımla beraber tüm enerjimizi, uzun yıllardır hayalini kurduğumuz Kalıpçılar Vadisi OSB projesini hayata geçirmek için sarf etmeye devam edeceğiz.

Bir kez daha vurgulamak isterim ki, bir sivil toplum kuruluşunun en önemli sermayesi katılımcı üyeleridir.

UKUB Yönetim Kurulu olarak, 10 yıldır bizlere verdiğiniz tüm destek, katkı ve eleştirileriniz için siz değerli üyelerimize müteşekkirimiz.

2020 yılının hepimize sağlık, mutluluk ve bol kazanç getirmesini diler, selam ve saygılarımla sunarım.

Şamil ÖZOĞUL
Yönetim Kurulu Başkanı



UKUB 18. Olağan Mali Genel Kurul Toplantısını Gerçekleştirdi

Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği'nin (UKUB) 18. olağan mali genel kurulunda Şamil ÖZOĞUL güven tazeledi. UKUB'un Allaaddinbey Mah. Pazar Cad. Sera Plaza'daki merkezinde 19.04.2019 tarihinde yapılan genel kurulda, Başkan Şamil ÖZOĞUL, kalıpcılık sektörüyle ilgili değerlendirmelerde bulundu. UKUB, bu yıl kalıpcılık mesleğinin bilinirliğini ve tanınırlığını arttırmak adına devlet erkanında, yurt içi ve yurt dışı tüm mecralarda basılı yayınlar dışında, sosyal ve dijital medya da tanıtım çalışmaları yapacaklarını belirtti. En önemli projelerinden biri olan Kalıp İhtisas OSB'nin (Kalıpcılar Vadisi) Yalova'da faaliyete geçirilmesi yönünde önemli aşamalar kat edildiğini belirten Şamil ÖZOĞUL, sektörün yaşadığı en önemli sorunların başında nitelikli teknik eleman sıkıntısı olduğunu dikkat çekti. "Meslek liseleri ve üniversiteler seviyesinde de seminer ve videolarla, gençlere mesleği tanıtarak özendirilmesi hedefleniyor" diyen ÖZOĞUL, bu nedenle UKUB'un projelerinin odağında eğitimin



yer aldığını belirterek, "Sektörümüzün nitelikli eleman sorununa çözüm bulmak amacıyla çalışmalarımız artarak devam edecek. Kalıpcılar Vadisi'nde de Kalıpcılık Meslek Lisesi yapacağız" dedi.

Şamil ÖZOĞUL, kalıpcılık sektöründeki gelişmeleri ana ve yan sanayi temsilcileriyle paylaşmak için her yıl Ulusal Kalıpcılık Zirvesi düzenlediklerini ve 9'su için çalışmalarına başladıklarını belirtti.

Şamil ÖZOĞUL, yeni dönemde yönetime aday olmayacaklarını belirterek, yeni oluşturulacak listeye destek vererek Kalıpcılar Vadisi projelerini tamamlamaya odaklanacaklarını belirtti. ÖZOĞUL, "Bize olan güven ve desteğiniz için teşekkür ederim. Geriye baktığımızda sektörümüz için çok önemli işler yapıldığını görüyoruz. Bunları birlikte başardık. Devam eden Kalıpcılar Vadisi Projemiz dışında tüm vaatlerimizi tamamladık. Kooperatif Yönetim Kurulu olarak çalışmalarımıza devam edeceğiz ve Kalıpcılar Vadisi projemizi tamamlamaya odaklanacağız. Bu dönemin sonunda yeniden göreve talip olmayı düşünmüyoruz. Maksudımız görevi genç arkadaşlarımıza bırakarak UKUB'un çalışmalarına devam etmesidir." dedi.



Kalıp Sektörü UKUB İftar Yemeği'nde Buluştu

Uluslararası Kalıp Üreticileri Birliği'nin geleneksel iftar yemeği, bu yıl 10 Mayıs 2019 tarihinde Bursa Montania Otel'de gerçekleştirildi.

Yemeğe yaklaşık 110 üye firma katılım sağladı. UKUB Başkanı Şamil ÖZOĞUL ve Yönetim Kurulu Üyeleri, iftara katılan tüm üyelerle yakından ilgilendiler. ÖZOĞUL, yapmış olduğu konuşmasında UKUB tarafından gerçekleştirilmiş ve gerçekleştirilecek olan etkinliklere değinerek, birlik ve beraberliğin öneminden bahsetti. İftar vesilesiyle bir araya gelen sektör temsilcileri, birbirleriyle bol bol sohbet etme fırsatı buldu.

UKUB Başkanı Şamil ÖZOĞUL, Birliğin sosyal etkinlikleri arasında yer alan ve geleneksel iftar yemeğinin, üyeler arasında dayanışmayı pekiştirmesi açısından önem taşıdığını ifade ederek, katılım sağlayan UKUB üyelerine teşekkür etti.





Uygulamalı Proje Yönetimi, Verimlilik Odaklı Veri Analizi ve Raporlama Uygulamaları

Kalıpçılık Sektörüne Yönelik Eğitimler

UKUB tarafından düzenlenmiş olan, BEBKA 2018 yılı Teknik Destek Programı kapsamında “Kalıpçılık Sektörüne Yönelik Uygulamalı Proje Yönetimi, Verimlilik Odaklı Veri Analizi ve Raporlama Uygulamaları” eğitimi Etkin Bilgi firmasında gerçekleştirildi.

12’şer kişilik kontenjan ile 3 ayrı gruptan oluşan 5’er günlük eğitim, toplam 35 kişinin katılımı ile Mayıs ve Haziran aylarında yoğun ilgi görerek tamamlandı.

BEBKA 2018 yılı Teknik Destek Programı kapsamında verilen eğitimlere sektörümüzün gösterdiği yoğun ilgiden dolayı teşekkür ederiz.





TÜBİTAK 2242 Programı İstanbul Bölge Yarışması Ödül Töreni

TÜBİTAK 2242 programı kapsamında, Üniversite öğrencileri arasında düzenlenen araştırma projesi yarışmasının ödül töreni, 27 Haziran'da Marmara Üniversitesi Göztepe Yerleşkesi'nde bulunan 125. Yıl Amfi-si'nde gerçekleştirildi.

UKUB olarak bizlerin de davet edildiği bu törende, Yönetim Kurulu Üyelerimizden Sn. Şahan EÇİN törene katılarak, Makine İmalatı ve Otomotiv dalında başarı gösteren öğrencilere Teşekkür Belgesi ve Plaket takdim etti.

Başarı gösteren öğrencilere, "Üniversite-Sanayi İşbirliği" çerçevesinde UKUB üyesi firmalarda, 36 günlük yaz stajı veya 14 haftalık (Ekim-Aralık dönemi), haftanın 5 günü tam zamanlı işyeri eğitimi imkanı sunuldu.

Makine İmalatı ve Otomotiv dalında eğitim alan öğrencilerimize bu kapsam dahilinde destek olan Hisar Kalıp firmasına teşekkürlerimizi sunarız.

TÜBİTAK 2242 ÜNİVERSİTE ÖĞRENCİLERİ ARAŞTIRMA PROJELERİ



UKUB Kurumsal İletişim Sorumlusu Safiye Öz Dünya Evine Girdi

Alseko Enerji Servis Mühendisi Harun BOZDAĞ ile UKUB Kurumsal İletişim Sorumlusu Safiye ÖZ 20 Temmuz 2019 tarihinde Bursa'da dünya evine girdi. Çifte bu mutlu gününde UKUB Başkanı Şamil ÖZOĞUL eşlik etti. UKUB ailesi olarak çiftimize bir ömür boyu mutluluklar diliyoruz.



Biz bir zincirin halkalarıyız...



Alaaddinbey Mahallesi Pazar Caddesi Sera Plaza No:29/D Nilüfer / BURSA T: (224) 261 58 92 - F: (224) 261 58 93
www.ukub.org.tr

AKILLI FABRİKALARA DİJİTAL ÇÖZÜMLER



ENDÜSTRİ 4.0
ÇÖZÜMLERİMİZ İÇİN:



TEZMAKSAN



UKUB, Metal Expo Fuar Açılışında ve “Takım Çeliği, Endüstriyel Kalıp Üretimi ve Isıl İşlem” Panelinde Yer Aldı

Bu yıl ikincisi düzenlenen 11-14 Eylül tarihlerini içeren ve Metal Expo fuarının açılışına Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) Yönetim Kurulu Üyemiz Şahan EÇİN katıldı.

Aynı zamanda fuarın açılışına, T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan BÜYÜKDEDE, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı İsmail GÜLLE, Metal Expo İcra Kurulu Başkanı Barış GÖKTÜRK, Çelik Federasyonu (ÇELFED) Başkanı Namık EKİNCİ, Türkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Genel Sekreter Yardımcısı Gazi BİLGİN, Yassı Çelik İhracat ve Sanayicileri Derneği (YİSAD) Başkanı Gökhan DEMİRÜZ, Polonya Paslanmaz Çelik Üreticileri Derneği (Staleniardzewne) Başkanı Andrzej MICHALSKI, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Eski Komite Başkanı Yüksel GÖKTÜRK, Çolakoğlu Metalurji A.Ş. CEO'su Uğur DALBELER ve katıldılar.



Fuarın açılışında birçok sektör temsilcisi sektörün sıkıntılarından ve devlet desteklerine olan ihtiyaçlardan bahsetti.

Fuarla eş zamanlı olarak konferans ve seminerler gerçekleştirildi. Gerçekleştirilen “Takım Çeliği, Endüstriyel Kalıp Üretimi ve Isıl İşlem” Paneline Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) Yönetim Kurulu Üyemiz Şahan EÇİN, katılarak kalıbın ve kalıpcılığın önemini vurguladı.



FRANKEN

Frezeleme Teknolojisi

powRgrip®

Saniyede takım deęiřtirme



**EMUGE
FRANKEN**

PGR
Baęlama
Sistemi



**Salgı, tolerans ve yzey pürüzlülüęü
ile probleminiz mi var, gelin beraber çözelim**



Kalıp Sektörü Zirve'de Bir Araya Geldi

Uluslararası Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) tarafından 19 Eylül 2019 tarihinde dokuzuncusu düzenlenen, "Yerli Kalıp, Güçlü Sanayi" temalı Zirve, Gebze'de Otomotiv Yan Sanayii İhtisas Organize Sanayi Bölgesi (TOSB) Workinn Otel'de gerçekleştirildi. Dünya'dan ve Türkiye'den gelişmelerin, sektörde yaşanan sorunların ve çözüm önerilerinin masaya yatırıldığı Zirve'de, UKUB Yönetim Kurulu Başkanı Şamil ÖZOĞUL "Yerli Üretim, Güçlü Türkiye" başlıklı konuşması ile sektör öngörülerini de anlatarak görkemli bir açılış yaptı.

Zirve'ye konuşmacı olarak katılım gösteren sektörün önde gelen isimlerinden, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Şekib AVDAGIÇ, KOSGEB Başkan Yardımcısı Sn. Ahmet AKDAĞ, UKUB Yönetim Kurulu Danışmanı Sn. Can OKATAN, Coşkunöz A.Ş. Ticari Genel Müdür Yardımcısı Sn. Yılmaz ÇORUH, Küçüköğlü Holding Sanayi Grup Başkanı Sn. Tolga TÜRKASLAN, , Döktaş Ürün Geliştirme Müdürü Sn. Bülent MEMİŞOĞLU, , Asil Çelik İç Pazarlama ve Satış Yöneticisi Sn. Ali ÇATAL, Scope Partner Yönetim Kurulu

Üyesi Sn. Emin ATAÇ, TB Sewtech Turkey Başkanı ve Toyota Boshoku Kıdemli Genel Müdürü Sn. Hakan KONAK, Türk kalıpcılığının mevcut durumu ve gelecek vizyonu, Dünya kalıpcılığında son durum ve Türk kalıp sektörünün Dünya'daki yeri, sanayi sektörlerinin durumu ve Türk kalıpcılığına etkisi, ana ve yan sanayinin Türk kalıpcılarından beklentileri, Türk kalıpcılık sektörü için potansiyel yeni pazarlar, kalıp projeleri başarı hikayeleri, devlet destek ve teşvikleri, katma değer artırılmasında Ar-Ge'nin önemi, mesleki eğitim ve istihdam konularına değindiler.

350 üst düzey sektör mensubu ile otomotiv sektörünün önde gelen OEM ve TIER 1, TIER 2 firmaları, UKUB'un yaptığı çalışmaları anlamlı bulduklarını, sektörün gelişmesi için yapılan çalışmaları desteklemek gerektiğini ifade ettiler.

UKUB Başkanı Şamil ÖZOĞUL, konuşmasında imalat sanayi tedarik zincirini bir araya getiren sektörel toplantıların önemi vurgu yaptı:

"İlk geniş katılımlı toplantımızı bundan yaklaşık 10 yıl önce TOSB konferans salonunda gerçekleştirmiştik. İlk organizas-





yonun amacı ve çağrı başlığı 'Kalıp tedariğinde yurt dışına bağımlılığın azaltılması, ulusal kalıpcılığın geliştirilmesi ve kalıp ihracatının artırılması' idi.

Bu başlangıç, otomotiv tedarik zincirindeki KALIP halkasının hak ettiği yeri alması yolunda önemli bir adım oldu ve devamında gerçekleştirilen bir dizi faaliyet ile bir çok kalıpcımız, ana ve yan sanayi firmaları ile doğrudan çalışma imkanına kavuştu.

Ancak, hem biz kalıpcıların hem de devlet politikalarının eksiklerinden ve hatalarından dolayı, maalesef halen yurt dışından, çok fazla kalıp tedarik edilmekte.

İthal ikame, uzun soluklu ve istikrarlı bir çabayı, sabrı, daha çok da, sanayiye ihmal edip, inşaat ve benzeri sektörleri kollayan büyüme politikasının değiştirilmesini gerektiriyor.

Ülkemizin kalkınmasında ve küresel rekabet gücü kazanmasında sanayi politikalarının ve dolayısıyla sanayi sektörünün önemi büyüktür. Bu sektörler içerisinde özellikle imalat sanayi sektörü, refah seviyemizin önemli bir belirleyicisidir.

İmalat sanayinde kullanılan ürünleri ithal etmek, kısa vadede cazip olsa da, ülkemizdeki mevcut kaynakları belirli bir yatırım planı çerçevesinde organize ede-



BİRLİK FAALİYETLERİ

rek, yerli üretim oranlarının artırılması, özellikle otomotiv ve bağlantılı sektörlerde kullanılan kalıp, makine, teçhizat gibi stratejik öneme sahip ürünlerde yerli üretime dönülmesi, öncelikli devlet politikası olarak ele alınmalı devletin tüm ilgili kurumları tarafından da desteklenmelidir.

ULUSAL KALIPÇILIK ZİR- VESİ, ÇITAYI HER YIL DAHA YÜKSEĞE TAŞIYOR

Sözlerine ISTMA'nın 2019 raporu ile devam eden ÖZOĞUL, "Günümüzde iyi bir kalıpçı olmak tek başına hiçbir şey ifade etmiyor maalesef. Kalıpçı olmaktan ziyade, kalıp üreticisi olmaya çalışmalıyız. İnsan kaynağı eksikliği, büyüme ve süreç iyileştirme konularında önemli bir kısıt haline gelmiştir. UKUB olarak bizim de üyesi olduğumuz ISTMA'nın 2019 raporuna göre; önümüzdeki on yıl içinde, küresel kalıp sektöründe çalışan sayısının % 8 azalacağı öngörülmekte. Bu azalmanın temel gerekçesi, teknolojik gelişmeler sayesinde, insana daha az ihtiyaç duyulacak olması gösteriliyor..."

Biz kalıpçılar, küresel arenada mücadele etmeye devam edeceğiz eğer, sıranın bir gün bize geleceği bilinciyle, her açıdan rekabetçi organizasyonlar haline dönüşmek durumundayız. Hangi sektör olursa olsun, her daim parolamız "Yerli üretim, güçlü TÜRKİYE" olmalıdır" dedi.

'YERLİ KALIP, GÜÇLÜ SANAYİ'

Bu yılın temasını nasıl belirlediklerini de salondakilerle paylaşan Başkan Şamil ÖZOĞUL, "Türk kalıpçısının fiyat, süre



ve kalite anlamında halen rekabetçi olduğunu bildiği birçok kalıbın, yine de yurt dışına sipariş verildiğini üzüldüklerini belirttik. Bu sorunu aşmak amacıyla, UKUB olarak, on yıl önce yaptığımız çalışmayı günümüz şartlarına uygun hale dönüştürerek, yeni ve çok daha geniş kapsamlı bir çalışma başlattık. Bu çalışma programının sloganını ve 9. Ulusal Kalıpçılık Zirvesi'nin ana temasını da bu yüzden 'Yerli Kalıp, Güçlü Sanayi' olarak belirledik" dedi.

Başlatılan çalışma hakkında detaylı bilgilendirmeyi UKUB Yönetim Kurulu Danışmanı Can OKATAN yaptı. Can OKATAN "UKUB olarak "Sektörel Kümelenme" sürecini tasarladık ve yakın zamanda çalışmalarımıza başlayacağız. Sektörel Kümelenme sayesinde yurt içinde ve yurt dışında büyük projelerin kalıplarına birlik olarak talip olabilmeyi ve kümelenmeye

dahil olacak üyelerimize iş hacmi yaratılabilmeyi hedeflemekteyiz. Sektörel kümelenme, geçen yıl yaptığımız kalıpçılık çalıştaylarından çıkan aksiyonlardan biri olan "Türk Kalıp Sektörünü Markalaştırmak" için bir gerek şart olmakla beraber, bir diğer gerek şartı da beraberinde doğurmaktadır, 'UKUB Tarafından Önerilen Kalıpçı Sertifikasyonu'" dedi. Can OKATAN kümelenme çalışmalarını otomotiv, beyaz eşya, medikal ve ambalaj endüstrisi olarak sınıflandıracaklarını belirtti.

Türk kalıpçılığını geliştirmek, daha çok iş alımını sağlamak, ana ve yan sanayi firmalarının kalıpçılardan beklentilerini ortaya koymak, kalıpçılık sektöründeki gelişmeleri, sorunları ve çözüm önerilerini tartışmak amacıyla düzenlenen 9. Ulusal Kalıpçılık Zirvesi, sohbet paneliyle son buldu.



KALIP SEKTÖRÜNÜN PARLAYAN YILDIZI



AKTEKNIK

KALIP İMALATI

KÜŞÜKOĞLU
HOLDİNG

Minareliçavuş Bursa OSB Mh. Mor Cd. No : 2 Nilüfer - Bursa

Tel : (224) 219 29 60 (61) – Fax : (224) 219 29 62

www.aktechnic.com

Devlet Destek Programları UKUB Bilgilendirme Seminerleri Devam Ediyor

Uluslararası Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) olarak, sektörümüze ait firmalarımıza yarar sağlayacak devlet destekleri hakkında ücretsiz bilgilendirme seminerleri düzenlemekteyiz. Üyemiz İltem Mühendislik Eğitim ve Danışmanlık firması işbirliği ile seminerlerimiz gerçekleşmiş olup, her ay farklı devlet destekleri konularında sektörümüze bilgilendirme seminerleri düzenlemeye devam edeceğiz.

Seminerlerimizde sizleri aramızda görmekten mutluluk duyarız.



UKUB Automotive Meetings Bursa'ya Katıldı

Otomotiv ve satış sonrası endüstrisi paydaşlarının bire bir görüşmeler yapmasını sağlayan Türkiye'deki tek etkinlik olması özelliği taşıyan Automotive Meetings Bursa, 12-14 Kasım tarihleri arasında Bursa'da gerçekleştirildi. UKUB etkinlikte yer alarak, etkinliğe destek sağladı.

UKUB'u temsilen, Yönetim Kurulu Üyesi Şahan EÇİN ve Yönetim Kurulu Danışmanı Can OKATAN etkinliğe katıldı. 12 Ekim açılış günü yapılan konuşmalarda, öncelikle elektrikli ve otonom araçların yakın gelecekte OEM / Tier 1-2-3 üzerinde yaratacağı etkilerden bahsedildi. Çoğumuzun bildiği gibi en büyük etki, araç ağırlığına bağlı menzil problemine karşı yeni hammaddelerin prosesleri, bu proseslere uygun kalıpların tedariki, bu kalıplar için malzeme geliştirmeleri dışında batarya teknolojileri geliştirme ve maliyetlerinin üstesinden nasıl gelineceği konuları gündeme getirildi.



2. ve 3. gün otomotiv endüstrisinin yerli ve yabancı profesyonelleriyle B2B görüşmeleri gerçekleştirildi.

30 milyar doların üzerinde ihracat hac-

mine sahip otomotiv sektörünün yerli ve yabancı firmalarını bir araya getirerek yeni işbirliği fırsatları sunan etkinlik, sektör için büyük önem taşıyor.

TOOLOX®

ENGINEERING & TOOL STEEL

Toolox 33

Toolox 40

Toolox 44

**Ön-Sertleştirilmiş
Mühendislik ve Kalıp Çelikleri
Türkiye’de Tek Yetkili Satıcı**

Korkmaz Çelik



Ticari Ünvan Seçimi ve Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar



Hatice ÇAKIR TASLI
UKUB Hukuk Müşaviri

Ticaret unvanının tescil edilmesi zorunludur. Her tacir, ticari işletmenin açıldığı günden itibaren on beş gün içinde, ticari işletmesini ve seçtiği ticaret unvanını, işletme merkezinin bulunduğu yer ticaret siciline tescil ve ilan ettirir.

Bilindiği üzere, her tacir, ticari işletmesi ile ilgili işlemleri, ticaret unvanı ile yapmak ve işletmesi ile ilgili senetlerde ve diğer belgelerde bu unvanı kullanmak zorundadır. Yani ticaret unvanı, tacirin ticari işletmesi için yaptığı işlemlerde kullandığı, ticari işletmeyi diğer ticari işletmelerden ayırmaya yarayan addır.

Ticaret unvanının tescil edilmesi zorunludur. Her tacir, ticari işletmenin açıldığı günden itibaren on beş gün içinde, ticari işletmesini ve seçtiği ticaret unvanını, işletme merkezinin bulunduğu yer ticaret siciline tescil ve ilan ettirir. Merkezi Türkiye’de bulunan ticari işletmelerin şubeleri de bulundukları yerin ticaret siciline tescil ve ilan olunur. Merkezleri Türkiye dışında bulunan ticari işletmelerin Türkiye’deki şubeleri, kendi ülkelerinin kanunlarının ticaret unvanına ilişkin hükümleri saklı kalmak şartıyla, yerli ticari işletmeler gibi tescil olunur.

Peki ticaret unvanının şekli nasıl olmalıdır? Bu durum hem gerçek kişi hem de tüzel kişiler açısından farklılık arz etmektedir.

Öncelikle gerçek kişiler açısından inceleyecek olursak; gerçek kişi tacir ticaret unvanında kendi adı ve soyadını kısaltmadan TTK’ya uygun eklerle birlikte kullanılabilir.

Tüzel kişilerde ise şirket türüne göre ticaret unvanının şekli değişmektedir. Kollektif şirketin ticaret unvanı, bütün ortakların veya ortaklardan en az birinin adı ve soyadı ile şirketi ve türünü gösterecek bir ibareyi içerir. Anonim, limited ve kooperatif şirketler, işletme konusu gösterilmek ve 46. maddé hükmü(Ekler) saklı kalmak şartıyla, ticaret unvanlarını serbestçe seçebilirler. Ticaret unvanlarında, “anonim şirket”, “limited şirket” ve “kooperatif” kelimelerinin bulunması şarttır.

Türk Ticaret Kanunumuzun 46. maddesi ticaret unvanına yapılabilecek eklerin

nasıl olması gerektiğini düzenlenmiştir. Tacirin kimliği, işletmesinin genişliği, önemi ve finansal durumu hakkında, üçüncü kişilerde yanlış bir görüşün oluşmasına sebep olacak nitelikte bulunmamak, gerçeğe ve kamu düzenine aykırı olmamak şartıyla; her ticaret unvanına, işletmenin özelliklerini belirten veya unvanında yer alan kişilerin kimliklerini gösteren ya da hayali adlardan ibaret olan ekler yapılabilir. “Türk”, “Türkiye”, “Cumhuriyet” ve “Millî” kelimeleri bir ticaret unvanına ancak Cumhurbaşkanı kararıyla konabilir.

Her şube, kendi merkezinin ticaret unvanını, şube olduğunu belirterek kullanmak zorundadır. Bu unvana şube ile ilgili ekler yapılabilir.

Ticaret unvanı işletmeden ayrı olarak başkasına devredilemez. Bir işletmenin devri, aksi açıkça kabul edilmiş olmadıkça, unvanın da devri sonucunu doğurur. Devir hâlinde devralan, unvanı aynen kullanma hakkına sahiptir.

Ticaret unvanının, ticari dürüstlüğe aykırı biçimde bir başkası tarafından kullanılması hâlinde hak sahibi, bunun tespitini, yasaklanmasını; haksız kullanılan ticaret unvanı tescil edilmişse kanuna uygun bir şekilde değiştirilmesini veya silinmesini, tecavüzün sonucu olan maddi durumun ortadan kaldırılmasını, gereğinde araçların ve ilgili malların imhasını ve zarar varsa, kusurun ağırlığına göre maddi ve manevi tazminat isteyebilir. Maddi tazminat olarak mahkeme, tecavüz sonucunda mütecevizin elde etmesi mümkün görülen menfaatinin karşılığına da hükmedebilir.

İşletme adı ise; işletme sahibi ile ilgili olmaksızın doğrudan doğruya işletmeyi tanıtmak ve benzer işletmelerden ayırt etmek için kullanılan adların da sahipleri tarafından tescil ettirilmesi gerekir. Tacirlerin işletme adı kullanması zorunlu değildir ancak işletme adı kullanılıyor ise bunun da tescil edilmesi gerekmektedir.



rtc[®]
COUPLING TECHNOLOGY



DÜNYANIN HER YERİNDE AKILLI ÇÖZÜMLER HIZLI BAĞLANTI TEKNOLOJİLERİ



www.rtc-tec.com

Fabrika

RTC TEC Bağlantı Elemanları AŞ
IDOSB, Kadife Caddesi No:2
PK:34956 Aydın / Tuzla
İstanbul / TÜRKİYE
Tel: +90 216 593 47 82
Fax: +90 216 593 47 85
info@rtc-tec.com

Avrupa Merkez Ofis

RTC Couplings GmbH
Jahnstrasse 86
73037 Göppingen
GERMANY
Tel: +49 7161 98796-50
Fax: +49 7161 98796-79
mail@rtc-couplings.com

Satış Ofisleri

RTC Couplings North America Ltd.
RTC Couplings LLC
RTC Couplings S.a. De C.v.
RTC Couplings Shanghai Co. Ltd.
RTC Couplings Lda.
RTC Couplings S.I.
RTC Couplings S.r.o.



Yetkili Satıcılar

Avusturya - Belçika - Brezilya
Danimarka - Estonya - Fas - Fransa
Güney Afrika - Hindistan - Hollanda
İngiltere - İran - İsveç - İsviçre
İtalya - Lüksemburg - Macaristan
Malta - Norveç - Polonya
Rusya - Romanya - Slovakya
Slovenya - Tayvan



Water



Pneumatic



Hydraulic



Electrical



Accessories



[in linkedin.com/company/rtc-couplings](https://www.linkedin.com/company/rtc-couplings)

[f facebook.com/rtc.couplings](https://www.facebook.com/rtc.couplings)



İhracatçı Kobi'ye KOSGEB Destekleri



Murat UÇAR
İLTEM Proje Danışmanı / Eğitmen

KOSGEB bilindiği üzere ülkemizde girişimci ve KOBİ'leri kredi ve çeşitli hizmetler ile desteklemektedir. Bu destekleri ise oluşturduğu programlar üzerinden şartları sağlayan girişimci ve KOBİ iş yeri sahiplerine sunmaktadır. KOSGEB Eylül 2019 tarihinde açıkladığı Yurt Dışı Pazar Destek Programı ile KOBİ'lere ihracat odaklı yeni destekler sunmaya başladı. KOSGEB'in yeni destek programı olan Yurt Dışı Pazar Destek programının amacı; ülkemizin uluslararası hedefleri doğrultusunda, KOBİ'lerin uluslararası pazara açılmalarına ve ihracat kapasitelerinin geliştirilmesine katkı sağlanması olarak sunulmaktadır. Yeni açıklanan bu program kapsamında; uygun proje gider kalemleri %70 oranında geri ödemesiz, %30 oranında geri ödemeli desteklenmektedir.

KOSGEB'in bu yeni destek programına;

- KOSGEB Bilgi Sistemi (KBS) üzerinde KOBİ Beyannamesi güncel olan KOBİ ölçeğindeki işletmeler,
- Başvuru tarihi itibarı ile son mali yılda bilanço esasına göre defter tutmuş ve son mali yıl verileri onaylı olan işletmeler,
- Başvuru tarihi itibarı ile Yurt İçi Marka Tescil Belgesi'ne sahip olan işletmeler,
- Proje bütçesi, son mali yıl net satış hasılatını aşmayan işletmeler,
- Son mali yılda ihracat yapan işletmeler (Ancak imalat sektöründe veya Öncelikli Teknoloji Alanları Tablosu'nda yer alan sektörlerde faaliyet gösteren işletmelerde bu şart aranmaktadır.)

başvuruda bulunabilmektedirler. Diğer taraftan başvurusu reddedilmiş işletmeler, aynı proje konusu ile tekrar başvuru gerçekleştirememektedir.

KOSGEB Yurt Dışı Pazar Destek programı kapsamında personel gideri dışındaki tüm

giderler için %70 oranında geri ödemesiz ve %30 oranında geri ödemeli destek sağlanmaktadır. Ayrıca personel gideri için destek oranı dikkate alınmaksızın; program kapsamında belirtilen hesap yöntemi ve limitlere göre belirlenen tutar kadar %100 oranında geri ödemesiz destek sağlanmaktadır. Program kapsamında destek üst limiti; 210.000 TL geri ödemesiz, 90.000 TL geri ödemeli olmak üzere toplam 300.000 TL olarak belirlenmiştir. Sunulacak projelerin süresinin en az 8 ay ve en fazla 24 ay olması istenmektedir.

Yurt Dışı Pazar Destek programı kapsamında aşağıda belirtilen gider kalemleri desteklenmektedir.

Personel Gideri

Personel giderleri için yeni istihdam olması şartı ile en fazla 2 personel için geri ödemesiz destek verilmektedir. Bu destek projenin başlangıç tarihi itibarıyla işletmede son 4 ay içinde istihdam edilmiş veya proje başlangıç tarihi itibarıyla son 30 gün içinde istihdam edilmiş ve tam zamanlı çalışacak personel için verilmektedir. Ayrıca destek kapsamında işletmede yabancı uyruklu personel de istihdam edilebilmektedir. Personel giderine ilişkin destek tutarının hesaplanmasında; ilgili kamu kurumları tarafından açıklanan Asgari Geçim İndirimi (bekâr ve çocuksuz) dâhil aylık net asgari net ücret tutarının 30'a bölünmesi ile elde edilen tutarın öğrenim durumu katsayısı ile çarpımı sonucunda günlük destek üst limiti esas alınmaktadır. Öğrenim durumu katsayısı; ön lisans mezunları için 1,25, lisans mezunları için 1,5, yüksek lisans mezunları için 1,75, doktora mezunları için 2'dir. Desteğin toplam üst limiti 90.000 TL'dir.

Yazılım ve Donanım Giderleri

Proje kapsamında satın alınacak yazılımın lisans bedeli, proje süresi ile sınırlı olmak üzere zaman sınırlı lisans kullanım bedeli ve bulut tabanlı yazılım lisans kullanım bedeli, yazılıma ait eğitim ve danışmanlık giderleri için en fazla 50.000 TL destek

KOSGEB Eylül 2019 tarihinde açıkladığı Yurt Dışı Pazar Destek Programı ile KOBİ'lere ihracat odaklı yeni destekler sunmaya başladı.

verilmektedir. Ayrıca donanım giderleri kapsamında sunucu (server), masaüstü bilgisayar, diz üstü bilgisayar ve ihtiyaç duyulan diğer donanım giderleri için en fazla 50.000 TL destek verilmektedir. Açık kaynak kodlu olanlar hariç olmak üzere ERP, MRP ve muhasebe yazılımları desteklenmez. Desteğin toplam üst limiti 100.000 TL'dir

Tanıtım Giderleri

Proje kapsamında, uluslararası pazarlara yönelik tanıtım için; Dijital reklam/tanıtım (sosyal medya reklamları, arama motoru optimizasyonu) giderlerine, Yurt dışında basılan dergilerde yayınlanan reklam giderlerine, işletmeyi ve ürünlerini tanıtıcı ve sadece yabancı dilde hazırlanmış katalog giderlerine, Ticaret Bakanlığı tarafından onay verilen e-ticaret siteleri üyelik giderlerine, Havayolu dergilerinde yayımlanan reklam giderlerine destek verilmektedir. Her bir gidere ait destek üst limiti 20.000 TL olmak üzere tanıtım giderleri desteğinin toplam üst limiti 100.000 TL'dir.

Yurt Dışı Fuar ve Seyahat Giderleri

Proje kapsamında, yurt dışı fuar katılımı giderleri ile tanıtım ve pazarlama faaliyetlerine yönelik yurt dışı seyahat giderlerine destek verilmektedir. Ticaret Bakanlığı'nın internet sayfasında yayınlanan fuarlar listesinde yer alan yurt dışı fuarlara katılım giderleri; işletmelerin yer kirası, stant kurulumu, nakliye, depolama giderlerine ilişkin harcamaları ile fuarda görev alacak işletme temsilcilerinin fuarın

başlangıç tarihinden en fazla 3 gün önce ve fuar bitimi tarihinden en fazla 3 gün sonra olmak üzere gerçekleşen konaklama ve ekonomi sınıfı gidiş-dönüş ulaşım giderlerini kapsar. İşletme temsilcilerinin proje kapsamında tanıtım ve pazarlama faaliyetlerine yönelik gerçekleştirecekleri yurt dışı iş seyahatine ilişkin en fazla 2 işletme temsilcisinin konaklama ve ekonomi sınıfı gidiş-dönüş ulaşım giderlerini kapsar. İşletme temsilcilerinin; işletme sahibi, ortağı veya projede görevli çalışanı olması gerekir. Desteğin toplam üst limiti 150.000 TL'dir.

Test Analiz ve Belgelendirme Giderleri

Proje kapsamında test, analiz hizmeti ve belge alımına yönelik giderler için destek verilmektedir. Test, analiz giderleri desteği; işletmelerin, yurt içi ve yurt dışı laboratuvarlarda akredite olunan test, analiz konularında alacakları hizmet giderlerini kapsar. Belgelendirme giderleri desteği kapsamında işletmelerin başvuru, dosya inceleme, danışmanlık, eğitim, tetkik, denetim ve belge alımı giderlerine 20.000 TL'ye kadar destek verilir. Desteğin üst limiti 100.000 TL'dir.

Hizmet Alım Giderleri

Hizmet alımı giderleri desteği kapsamında eğitim, danışmanlık, tasarım, yurt dışı marka tescil, nakliye ve diğer hizmet alımı giderlerine destek verilmektedir. Eğitim ve danışmanlık giderleri; işletmelerin proje kapsamında ihracata yönelik alacakları eğitim ve danışmanlık (pazar araştırma danışmanlığı dâhil) giderlerini kapsar. Eği-

tim hizmeti alınabilecek kuruluşlar; Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), ihracatçı birlikleri, üniversitelerin işletmelere yönelik eğitim hizmeti vermek amacıyla kurulmuş birimleri, mevzuatlarının dış ticaret kapsamında eğitim vermeye izin vermesi şartıyla kamu kurum/kuruluşları ve bunların eğitim hizmeti vermek amacıyla kurulmuş birimleri, 5580 sayılı Özel Öğretim Kurumları Kanunu kapsamında kurum açma iznine sahip ve alanında Program onayı olan kurum/kuruluşlardır. Tasarım giderleri; işletmelerin ihracata konu ürün/ambalaj tasarım giderlerini kapsar. Yurt dışı marka tescil giderleri; işletmelerin TÜRKPATENT (Türk Patent ve Marka Kurumu) muadili yurt dışı kurum/kuruluşlardan alacakları Marka Tescil Belgeleri için başvuru yapılan kurum/kuruluşlara yaptığı ödemelere ilişkin giderleri kapsar. Nakliye giderleri; işletmelerin ihracata konu ürün numunesini havayolu/ karayolu/ demiryolu/ denizyolu ile yurt dışındaki alıcıya göndermelerine ilişkin ulaşım sürecindeki tüm nakliye ve sigorta giderlerini kapsar. Diğer hizmet alımları giderleri; proje ile ilişkilendirilebilecek diğer hizmet alım giderlerini kapsar. Eğitim, danışmanlık, tasarım, yurt dışı marka tescil, nakliye ve diğer hizmet alımı giderlerinin her biri için 20.000 TL'ye kadar destek verilir. Desteğin toplam üst limiti 100.000 TL'dir.

Son olarak; bu destek kapsamında hazırlanacak projelerin, yukarıda bahsedilen gider gruplarından en az üçüne ilişkin giderleri içermesi gerekmektedir. Açıklanan bu yeni destek programının, KOBİ'lerimizin ihracata başlamaları ve/veya ihracat kapasitelerini geliştirmeleri açısından ülkemiz adına hayırlı olmasını dileriz.



Devlet Destek Programları
UKUB Bilgilendirme Seminerleri
Devam Ediyor!

Seminerlerimiz Ücretsizdir.

Güçlü Marka, Güçlü Birliktelik...

KAREL KALIP tarafından 02 Kasım 2019'da İstanbul'daki Titanic Business Kartal Hotel & Convention Center'de organize edilen KAREL KALIP TEDARİKÇİ ZİRVESİ düzenledik. Zirveye, yurt içi ve yurt dışından KAREL KALIP iş ortakları ile KAREL KALIP çalışanları katıldılar.

Zirve boyunca, ana firma-tedarikçi ilişkisinin önemi, tedarikçi performansının ana firma performansına direk bağı, tedarikçinin neden önemli olduğu, ana firma ile tedarikçilerin yeteneklerini geliştirme yöntemleri, KALİTE ve PLAN kavramlarının özellikle otomotiv sanayiindeki önemi, tedarikçilerin sorunları ve ana firmadan beklentileri üzerine bilgi ve görüşler paylaşıldı.

Zirve, KAREL KALIP Genel Müdürü Refik DİRİ'nin açılış konuşması ile başladı.

KAREL KALIP Üretimden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Tolga SOYTÜRK "TEDARİK ZİNCİRİ VE KAREL KALIP GELECEK STRATEJİLERİ ARASINDAKİ İLİŞKİLER" hakkında sunum gerçekleştirdi.



KAREL KALIP Satınalma Müdürü Yusuf KÜTÜK'ün "TEDARİK ZİNCİRİ ve TEDARİKÇİNİN ÖNEMİ" başlıklı konuşmasının ardından zirvenin belki de en faydalı bölümünde tedarikçiler görüş ve beklentilerini paylaştı, sorularını KAREL KALIP ekibine yöneltti. Zirvenin sonunda KAREL KALIP aralıksız 5 yıldır çalışan tedarikçilerine

plaketlerini sundu. Katılan tüm tedarikçilere katılım sertifikasının verilmesinin ardından toplu fotoğraf çekildi.

2020'de düzenlenecek 2. KAREL KALIP TEDARİKÇİ ZİRVESİ, hizmet tedarikçilerimizin yanı sıra yarı mamul ve hammadde tedarikçilerimizin de katılımıyla çok daha kapsamlı bir etkinlik olacaktır.

Bir Başarı Hikayesi "Cemil YILDIZ"

Tekirdağ Kaşıkçı köyünde 1939 yılında doğdum. Tekirdağ Sanat Enstitüsü'nden mezun olduktan sonra Auer firmasında çalıştım.

1969 yılında kendi firmam olan Yıldız Kalıp firmasını kurdum. Sanatkar olmamın avantajlarıyla piyasada zor işlerin aranan ismi oldum. Aldığım işler şirketimi sürekli büyümeye zorladı. Hayatım boyunca sanatkar yetiştirdim. Yıldız Kalıp, Türk sanayisine nitelikli personel yetiştirmek konusunda uzun yıllar katkı sağlamış ve sağlamaya da devam etmektedir. Avrupa'da kalıpcılık konusunda Türkiye'yi örnek gösterilerek temsil eden firmam dev OEM'lere kalıp ve sac parça üretimini gerçekleştirmektedir.

Bundan 15 yıl öncesinde dünyanın en büyük firmaları listelerinde bulunan firmaların önemli bir kısmı şimdi listelere girememektedir. Teknoloji ağırlıklı çalışan

firmaların yarattığı fark net bir biçimde göze çarpmaktadır. Bu akımda Türk sanayi olarak bizlerin de yer alması gerekmektedir. Ülkemizin yüksek teknoloji ürün ihracatını arttırması ve dışa bağımlılığının azaltılması şarttır. Teknolojiyi kendi üreten bir ülke haline gelmek rekabette öncü olmak için gereklidir. Bu konuda üniversite ve araştırma enstitülerimiz ile aktif projelerde görev almaktayız.

Babamın bana söylediği "Sen çok iyi bir sanatkar olacaksın." sözü ile gecemi gündüzüme katarak çalıştım, öğrendim ve öğrendiklerimi paylaştım. Zamanımız gençlerine de tavsiyem, geleceğimiz olan

sizlerin hayal kurmanız ve bu hayalin peşinde tereddüt etmeden koşmanızdır. Sizde benim öğrencilik yıllarımda koyduğum resimde görünen ve ulaştığım hedefim gibi hedefler koyun. Büyük düşünün, başarınızın büyüklüğü inancınızın büyüklüğüyle alakalıdır. Öğrenmeyi asla bir yük ya da sıkıcı bir kavram olarak görmeyin. Öğrenciliği hiç bitmeyen bir birey olmaya çalışın. Tüm bu hayat mücadelesi içerisinde temennim, benim felsefemde de ön planda olan; nezaket, vefa, lisanımünasip, saygı, sevgi, anlayış, kadirbilirlik, tevazu, istişare, dostane eleştiren ve hakkaniyete önem veren insanlar olmanızdır.



Sevgili Arkadaşlar: Atıldığım bu sanat mesleğinde en büyük gayem millete fayda vericek bir kimse olarak yetismektir.

Cemil Yıldız

23 Nisan 1957

Bilginoğlu Endüstri 45. Yılında Başkent Ankara'da

Ankara showroom'u açıldı! Ankara'daki açılışımızı sektör temsilcileri ve değerli müşterilerimizin katılımı ile gerçekleştirdik.

BDM Bilginoğlu Döküm, BMS Bilginoğlu Makine olarak 45 yıllık tecrübe ile sunduğumuz hizmet ve kalitemizle her geçen gün gelişmeye devam ediyoruz. Geniş ürün yelpazemiz ve çözüm merkezli konseptimizi İzmir, İstanbul, Bursa'da olduğu gibi başkentimiz Ankara'da hizmete açtık.

Ankara farklı sanayi kollarına ev sahipliği yapması sebebiyle bizim için oldukça önemli bugüne ve geleceğe yatırım yaptığımız bir bölgedir. Showroom ve ofisimiz ile Ankara ve çevre illere daha iyi hizmet vermek birincil amacımızdır. 45. Yılımızı kutladığımız 2019 yılında da, "tam, doğru, hassas" sloganımızda belirttiğimiz üzere; yaptığımız işlerdeki hassasiyetimizi ve firma değerlerimizi koruyarak yolumuza emin adımlarla devam ediyoruz. Ankara showroom'mumuzda, Satışını yaptığımız tüm ürün gruplarını burada çalışır vaziyette görebilir, kendi iş parçalarınızla cihazlar üzerinde çalışabilir, size özel en uygun çözüm hakkında uygulama mü-



hendisi arkadaşlarımızla görüşebilirsiniz. Bu şekilde yanlış ya da atıl yatırım şansınızı sıfırlamak ve iş parçanız ile üretim modelinize en uygun cihaza beraber karar vermek amacımızdır. Takip ettiğimiz konsept; aynı zamanda Mitutoyo markasının tüm dünyada kullandığı M3 çözüm merkezi konseptidir.

Açılışımızda, hazır bulunan yönetim kurulumuz ve şirket yöneticilerimiz ile birlikte Mitutoyo Avrupa Başkanı Sayın Shigeyuki SASAKI ve Satış Direktörü Norbert KEIL, OSTİM yönetim kurulu Başkan Vekili Sayın Behzat ZEYDAN ve Ankara'da bulunan tüm müşterilerimize katılımlarından dolayı teşekkür ederiz.

Kalıp Bizim İşimiz

BPLAS A.Ş. olarak firmamızın vizyon ve misyonlarına uygun doğrultuda 2004 yılında kurduğumuz Ürün ve Kalıp Geliştirme bölümü plastik enjeksiyon kalıp imalatı sektöründe lider ve öncü konumundadır.

BPLAS'ın ürün portföyünde ön sırada tampon ve torpido gibi yüksek hacimli parçalar bulunduğu için dolayı yaptığımız makine yatırımları bu segmente uygun olarak yüksek tonaj kapasitesine sahip ve ileri teknoloji barındırmaktadır. Bunun yanı sıra Savunma sanayi, havacılık sektörü ile yakıt tankı gibi emniyet parçalarının da Türkiye'de kalıplarını imal eden ilk ve tek firma olduğumuzdan dolayı yüksek tolerans değerleri işletmemiz açısından öne çıkmaktadır.

BPLAS bünyesinde tampon ve torpido gibi büyük hacimli enjeksiyon kalıplarının yanında desen, boya, krom, hibrit, bienjeksiyon teknolojilerini içeren kalıplar imal edilmekle beraber şişirme kalıpları, soğutma kalıpları, vakum kalıpları, her türlü fiktür ve kontrol aparatları da imal edilebilmektedir.

Türkiye'de 2008 yılında ilk olarak plastik enjeksiyon tampon kalıbının tasarımı ve imalatı BPLAS Ürün ve Kalıp Geliştirme bölümünde yapılmıştır. Benzer şekilde Türkiye'de ilk yakıt tankı şişirme kalıp tasarımı ve imalatı da bünyemizde yapılmıştır.



Akteknik Kalıp Sektöründe İlk 5'E Girmeyi Hedefliyor

Otomotiv sektörünün güçlü firmalarından Küçüköğlü Holding bünyesinde 4 yıl önce faaliyete geçen Akteknik Kalıp İmalatı A.Ş., Tük kalıp sektörüne yeni bir soluk getirdi. Toksan Otomotiv A.Ş. ve Ak Pres Otomotiv A.Ş.'in bünyesindeki Kalıphanelerin birleştirilmesi ile kurulan ve arkasına 35 yıllık Küçüköğlü Holding deneyimini alan Akteknik Kalıp İmalatı A.Ş., sektörde güçlü adımlar atıyor.

Küçüköğlü Holding Yönetim Kurulu Başkanı Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, kalıp sektöründeki deneyimlerini teknoloji ile bütünleştirerek, müşterilerinin talepleri doğrultusunda şekillendirdikleri kaliteli ürünlerle pazardaki yerlerini daha da sağlamlaştırmak için planlı adımlar attıklarını söyledi. Küresel ekonominin büyük oyuncularının, kalıpcılık sektöründe çok ileri aşamada olduklarını belirten Oğuzhan Küçüköğlü, "Dünya liginde olmak istiyorsak, kalıpcılık sektöründe güçlü ve rekabetçi bir yapıya kavuşmamız şart" dedi. Küçüköğlü, Endüstri 4.0 stratejisine entegre çalışmalar yaparak, üretim süreci ve maliyetlerini azaltarak kalıp sektöründe kaliteyi arttırmayı hedeflediklerini belirtti.

"TRANSFER KALIPTA İDDİALİYIZ"

Akteknik Kalıp İmalatı A.Ş.'nin otomotiv gövde parçaları, güçlendirme braketleri, motor bağlantı braketleri, kapı/kaput kilit sistemi parçaları, kaput/bagaj menteşe bileşenleri, torpido traversi sac parçaları

üretiminde kullanılan kalıplarında uzmanlaştığını belirten Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, döküm gövdeli (transfer, tandem, progressive) kalıpların imalatını yaptıklarını da vurguladı.

Türkiye için çok yeni olan Transfer Kalıp imalatı alanında kısa sürede çok iyi bir tecrübe edindikleri bilgisini veren Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, bu tanıma uygun olarak 6 set 32 kalıplık bir projeyi başarı ile sonuçlandıklarını söyledi. Yeni teknoloji ve daha büyük hacimli kalıp imalatına ağırlık vereceklerini ifade eden Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, "Makine-teçhizat yatırımlarımız, kalite iyileştirme-deneme-devreye alma süreçlerinin iyileştirilmesine ağırlık vereceğiz. Endüstri 4.0 stratejisine uyumlu çalışmalarımız kapsamında, üretim süreci ve maliyetleri azaltmaya yönelik üretim takip sistemini kuruyoruz. Bir Ar-Ge projesi kapsamında 3D tasarım yazılımı ile çalışarak, kalıp imalat standartlarına uyumlu kalıp tasarımı alt yapısını oluşturuyoruz. Bu sayede, tasarım verimliliğimizi arttırıp, olası tasarım hatalarını minimize etmeyi hedefliyoruz" dedi.

"İNSANA YATIRIM YAPIYORUZ"

Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, Ak Teknik Kalıp İmalatı A.Ş.'nin Küçüköğlü Holding'in 2025 stratejik planı çerçevesinde, 6 yıl içinde 25 milyon Euro ciro yapmayı ve Türkiye'nin ilk 5 kalıp firmasından biri olmayı hedeflediğini de söyledi. KÜÇÜKOĞLU, bu hedefe ulaşmak için sadece makine ve bina yatırımı yapmakla



yetinmeyip, mühendis ve teknik personel sayılarını da arttırdıklarını ifade etti. Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, "Kurulduğumuzdan bugüne kadar her yıl ortalama yüzde 50 olmak üzere toplamda 3 kat büyüdük. Yeni tesisimizin yerleşimini oluştururken, kapasite ve kalite seviyesini arttıracak yüksek teknolojili yeni makine ve teçhizat yatırımlarını hedef aldık. Sektörde çok önemli bir yer tutan, 'Büyük Ebatla Alıştırma Deneme Presi'ni makine parkurumuza ekledik. Bu sayede ürün kalitemizi daha da yükseltip, kapasitemizi iki katına çıkaracağız" dedi. Küçüköğlü Holding şirketlerinden Toksan Otomotiv A.Ş. bünyesindeki AR-GE merkezi ile ortak çalışmalar yaptıklarına da dikkat çeken Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, kalıp tasarımlarını AR-GE merkezi ile ortaklaşa geliştirdiklerini ve özgün tasarımları ile firmalarını sürekli geliştirdiklerini söyledi.

Yaptıkları kalıpların büyük kısmının kaporta bağlantı elemanları olarak adlandırılan şekillendirilmiş kısımları kapsadığını belirten Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, bunun yanı sıra bagaj menteşe grupları için kalıp imal ettiklerini kaydetti. Dış kaporta yüzeyi kalıpları üretmek için hazırlıkların son aşamaya geldiğini anlatan Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, "Kalıplarımız, Türkiye'de Toyota, Honda, Renault, Fiat, Ford kamyon; yurt dışında Volkswagen, Audi, Seat, Mercedes, BMW, Nissan ve Bentley araçlarında kullanılıyor. Holdingimiz bünyesinde geçen yılın sonunda Slovenya'da kurulan Ak Automotive firmasının başlattığı proje kapsamında, yine premium araç grubunda yer alan Aston Martin'in pedal kalıplarını üretmeye ve mühendislik hizmetlerini vermeye başladı" dedi.



SÜRDÜRÜLEBİLİR ÇEVRECİ BÜYÜME HEDEFİMİZ VAR

Oğuzhan Küçükoğlu uzman bir kadro ile hazırlayıp tüm paydaşlarına dağıttıkları Küçükoğlu Holding 2025 Stratejik Planı çerçevesinde bünyelerindeki bütün şirketlerde değişim ve dönüşümü destekleyerek önemli projeleri hayata geçirdiklerini söyledi. Her yıl 'Sürdürülebilirlik Raporu' hazırlayıp tüm paydaşlarına sunduklarını vurgulayan Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, kuruldukları ilk günden beri, tüm personellerinin güvenli bir ortamda çalışmasına özen gösterdiklerine vurgu yaptı. KÜÇÜKOĞLU, "Holdingimizin 2025 hedefleri doğrultusunda tüm şirketlerimizde sürdürülebilir, güvenli ve sağlıklı bir çalışma ortamı yaratmak için çalışıyoruz. Çalışanlarımızın farkındalığını güçlendirerek sürekli iyileştirme politikası benimsiyoruz" dedi.

OTOMOTİV SEKTÖRÜNÜN TÜM ALANLARINDA VARIZ

Oğuzhan KÜÇÜKOĞLU, otomotiv sektörünün tüm alanlarında faaliyet gösterdiklerini vurgulayıp şunları da söyledi:



"Geçen yıl Temmuz ayında İstanbul Avcılar'da açtığımız Çevreci Yeşil Bina özelliğine sahip 11 bin 500 metrekarelik Toyota Plaza Aktoy ile sektörde yeni bir açılım daha gerçekleştirdik. Yine geçen yılın son günlerinde Slovenya'nın Koper şehrindeki Cimos Kinamatics şirketini satın alarak Ak Automotive adı ile bu ülkede üretime başladık. Küçükoğlu Holding olarak 2025 yılı vizyonumuz; sanayi, perakende, sigorta, yapı ve bilişim sektörlerinde 2,5 milyar TL ciro elde ederek küresel çapta üreten bir holding olmaktır. Bu hedefe doğru güçlü adımlar atarak ilerliyoruz. Holdingimiz,

otomotiv sektörünün her alanında büyümeye devam edecek. Büyürken, insana ve doğaya olan duyarlılığımızı da ortaya koyuyoruz. Ülkemiz için üretmeye devam edeceğiz."



Borusan Holding, Akbank, Borusan Cat ve Tezmaksan Makine 12. Gönülden Ödüller'in "Başarılı Gönüllüleri" Seçildi

Türkiye'deki çalışan gönüllülüğü projelerini teşvik etmek için Özel Sektör Gönüllüler Derneği (ÖSGD) tarafından başarılı program ve projelere verilen Gönülden Ödüller töreni, 28 Mayıs 2019 Salı günü Zorlu PSM'de gerçekleştirildi.

TEZMAKSAN Makine, Mesleki Beceriye ve Farkındalığı Arttırmak Projesi ile "Gönüllülük Projesi Teşvik Ödülü" aldı.

Tezmaksan Makina, imalat sektörünün yeni nesiller tarafından tercih edilebilirliğini arttırmak ve farkındalık yaratmak adına Tezmaksan Akademi'yi kurdu. Akademi içerisinde Tezmaksan Makine çalışanları, kendi mesleki görevleri dışında gönüllülük esasıyla Türkiye'nin 46 ilinden öğrenci ve öğretmenler için ücretsiz eğitimler oluşturarak eğitim verilmesi, eğitici kitaplar yazılması ve dağıtılması, seminerler verilmesi, iş bulmaya yardım/arama edilmesi ve çeşitli yarışma organize

ederek gençlerin desteklenmesine yönelik faaliyetlerde bire bir görev aldı.

Ayrıca bir meslek lisesinin içerisinde Tezmaksan sınıfı açarak o sınıfın Tezmaksan çalışanları tarafından MEB'e uygun eğitim müfredatının hazırlanması, haftada bir teorik ve uygulama eğitimlerinin verilmesi ile bu sınıfta okuyan tüm öğrencilere Tezmaksan Üst Yönetimi tarafından burs verilmesi sağlandı.

Tezmaksan Akademi ile gönüllülük yapan çalışanlar tüm faaliyetleri yaparken; üst



yönetim ise her türlü maddi ve manevi desteği sağlıyor ve çalışanları daha çok gönüllülük yapmaya teşvik etmek için performans değerlendirme kriterleri içerisinde gönüllülüğü de dahil ediyor.





Akermak
Teknik Hırd. Ve End.
Ürünleri San. ve
Tic. A.Ş.



Güçlü Marka, Güçlü Birliktelik...

Teknik hırdavat sektörüne 1990'lı yıllarda Bursa'da faaliyet göstermeye başlayan firmamız, zaman içerisinde ürün çeşitliliğini arttırarak kesici takımlar, kalıp sarf malzemeleri, makine ve otomotiv yan sanayi malzemeleri tedariği ve satışında faaliyet göstermektedir. Standart kalıp elemanları, delici - kesici - yontucu ve aşındırıcı endüstriyel sarf malzemeleri temel ürün portföyümüzü oluşturmaktadır. Standart kalıp elemanları ve kesici takımlar sektöründe ISO 9001-2008 kalite sertifikasını

ilk alan ve bugün ISO 9001-2015 yeni versiyonunu devam ettiren bir firma olarak çalışmalarını sürdürmektedir. Ayrıca yılların deneyimi ve müşteri taleplerimiz doğrultusunda güçlü bir AR-GE ekibi ile birlikte KUPA yazılımını ortaya çıkarmıştır. KUPA, kalıp tasarım uzmanlarının CAD çizim programları altına ihtiyaç duyduğu CAD datayı parametrik olarak çağırabildiği, standart kalıp elemanları için özel bir yazılımdır. AKERMAK TEKNİK ailesi olarak temel amacımız, satış öncesi teknik destek sunarken satış sonrası kalıcı iş birliği ve güveni sağlamaktır.



İleri Model Fikstür
Kalıp Tasarım
Mühendislik Makina
San. ve Tic. Ltd. Şti.

İleri Kalıp Tasarım

İleri Kalıp Tasarım 2011 yılında kurulmuş sac metal kalıplarının tasarımı ve imalatı sektöründe faaliyet gösteren yerli bir kuruluştur. Ana sanayi ve yan sanayinin ihtiyaç ve taleplerini karşılayabilmek amacıyla geçmişe dayalı birikim ve tecrübeleriyle, teknolojinin getirdiği yenilikleri kullanarak hayata geçirdiği projeleri müşterilerinin hizmetine sunmaktadır.

Ürün tasarımından kalıp imalatına kadar olan her aşamada hızlı, kaliteli ve sonuç odaklı çözümlerle hizmet vermektedir.



tekno-met
QUICK COUPLINGS-SCHNELLKUPPLUNGEN

**Quick
Couplings**

e-mail: teknomet@tekno-met.com
www.tekno-met.com
telefon: 444 41 64

Tekno-Met

Tekno-met ailesi her zaman müşterilerine Sürdürülebilir ve güvenilir hizmet sağlamayı, sektörde en iyi (quick connect, disconnect coupling) hızlı bağlantı elemanlarını imal etmektedir. Aynı zamanda çözüm ortağı olmayı ilke edinmiştir. Tekno-met verilen hizmet kalitesini Dünya Standartlarına taşıyacak gerekli sertifikasyonu etmiş ve tüm tesislerini bu kalite standartları çerçevesinde düzenli olarak denetleyip geliştirmektedir.

Tekno-met otomatik rakor bağlantı elemanları konu-

sunda Avrupa standartlarını takip eder ve kalite konusunda çok katı ilkelere sahiptir. Özellikle satış sonrası destek çözüm ve üretkenlik konusunda yetkindir.

Bu kapsamda, sizleri daha detaylı bilgi alabilmek ve kalitemizi görebilmek adına aşağıda görebileceğiniz iletişim adreslerinden irtibat kurmaya davet ediyoruz.



Bizi Sosyal Medyadan
TAKİP EDİN



@ukubtr





ULUSAL KALIP ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ

Alaaddinbey Mah. Pazar Cd. Sera Plaza No: 29D Nilüfer / BURSA
T: +90 (224) 261 58 92 - F: +90 (224) 261 58 93

ukub@ukub.org.tr
www.ukub.org.tr